

Boletín Especial: Perspectivas del Mercado de Concreto en México para 2026



Enero 2026

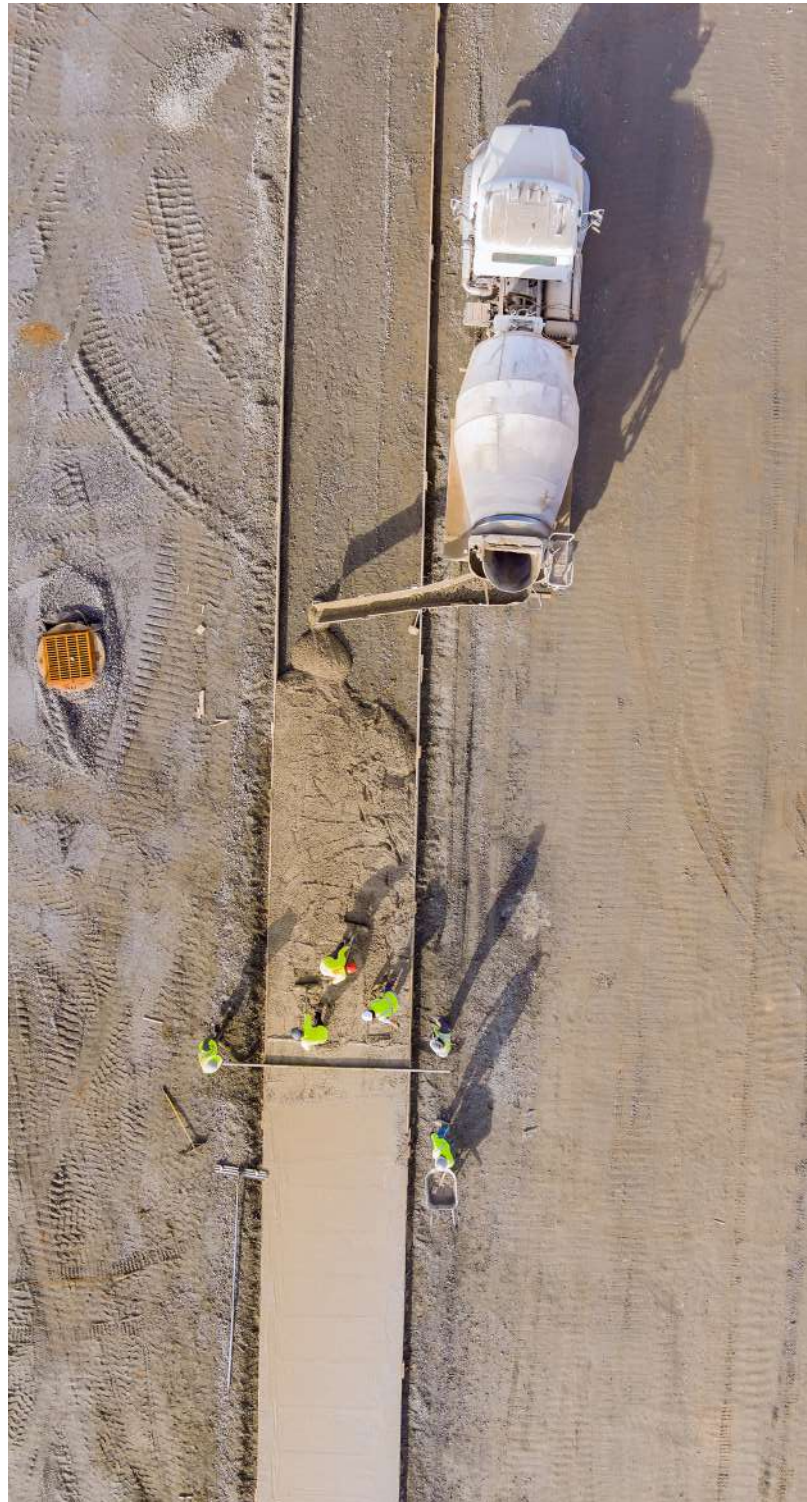
México cimentado en datos.

La **Asociación Mexicana de Concreteros Independientes (AMCI A.C.)** agrupa y representa a las empresas concreteras independientes del país, impulsando su profesionalización, competitividad y crecimiento sostenible. A través de información estratégica, análisis de mercado y alianzas con expertos del sector, **AMCI A.C.** busca fortalecer la toma de decisiones de sus afiliados y contribuir al desarrollo de una industria del concreto más sólida y transparente en México.

Con la conclusión de megaproyectos federales en 2024, el mercado de concreto premezclado tuvo que adaptarse a un nuevo escenario. Lo sorprendente es que lejos de caer, **la industria se ajustó y siguió avanzando**, incluso en un contexto económico internacional complejo.

Este boletín resume los hallazgos clave del reporte completo *"Perspectivas del Mercado de Concreto en México 2026-2028"* de Teseo Data Lab.

Anticipa la evolución de la industria del concreto, identifica riesgos y oportunidades.



1. Diagnóstico del Mercado Actual

En 2024, el consumo formal de concreto premezclado alcanzó **27 millones de m³**, y para el cierre de 2025 se estimó un volumen cercano a **28 millones de m³**. Este desempeño contrasta con la caída observada en el consumo total de cemento, lo que confirma una tendencia clara: los proyectos formales y estructurados están migrando hacia el uso de concreto premezclado, elevando su relevancia dentro del sector construcción.

Los datos son claros, el **mercado del concreto si está creciendo, pero no para todos por**

igual. Los concreteros independientes que operan de forma formal, eficiente y confiable tienen hoy **más oportunidades reales que hace cinco años**, siempre que estén preparados para responder a un mercado cada vez más exigente. La competencia ya no se basa solamente en precio, sino en servicio, eficiencia y capacidad operativa, favoreciendo a los concreteros independientes bien organizados y preparados para atender proyectos formales de manera constante.

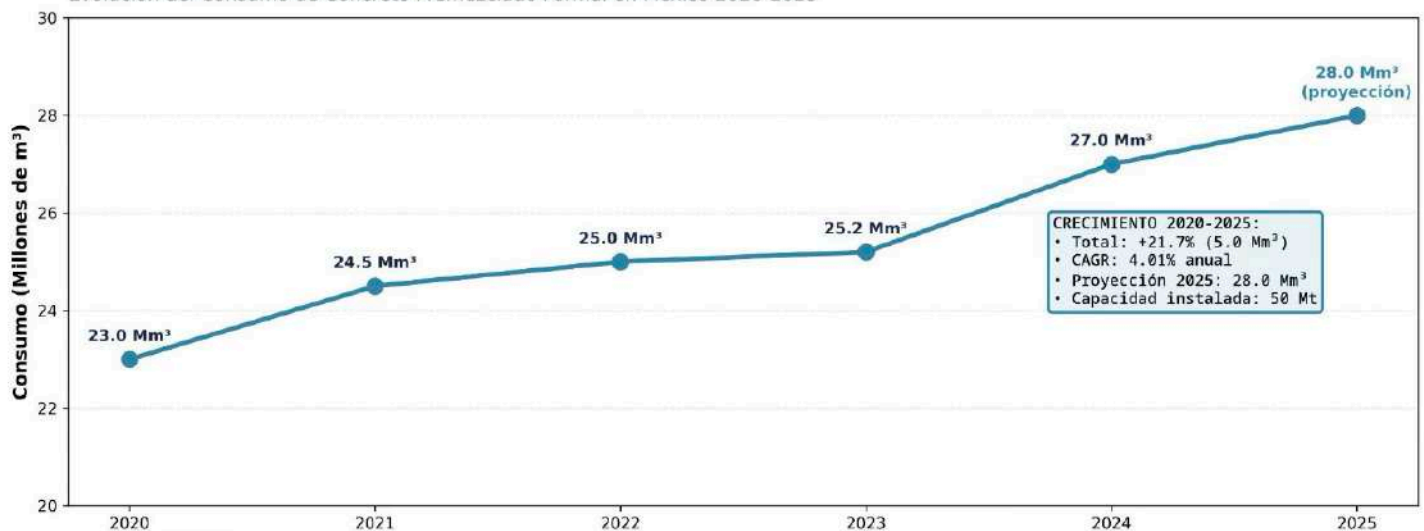
TESEO DATA

Lab

AMCI 2026-2028 | ANÁLISIS ESTRATÉGICO TESEO DATA

Mercado de concreto premezclado: crecimiento del 21.7% en 5 años

Evolución del Consumo de Concreto Premezclado Formal en México 2020-2025



Factores Clave

2020-2021: La recuperación post-pandemia con crecimiento del 6.5%.

2022-2023: Desaceleración por finalización de megaproyectos federales

2024: Repunte del 7.1% impulsado por nearshoring y vivienda

2025: Crecimiento sostenido del 3.7% con base diversificada

2. Los cuatro motores del Concreto Premezclado

El aumento del peso de la vivienda y del sector industrial reduce la dependencia histórica de infraestructura de grandes proyectos y genera un mercado **más estable**. La estructura del consumo de concreto premezclado se proyecta de la siguiente forma:

- **Vivienda:** 40%
- **Infraestructura:** 30%
- **Industrial y comercial:** 25%
- **Turístico y hotelero:** 5%

Para un concretero independiente, este crecimiento significa que cada vez más proyectos, están optando por concreto premezclado formal en lugar de soluciones informales o mezclas en obra. Esto abre mayores oportunidades a quienes cumplen con estándares de calidad y pueden ofrecer entregas confiables, tiempos de respuesta rápidos y atención cercana al cliente.



3. ¿Cuáles son los retos para el concretero independiente en el 2026?

El mercado del concreto premezclado en México muestra buenas perspectivas de crecimiento, pero **eso no significa que todas las concreteteras vayan a ganar por igual**. En especial, las concreteteras independientes enfrentan un entorno más exigente, donde crecer sin una estrategia clara puede afectar la rentabilidad.

En **Teseo Data Lab** identificamos **cinco retos clave** que todo concretero independiente debe considerar rumbo a 2026:

1. Crecer en volumen sin sacrificar rentabilidad.

El aumento sostenido en los costos de cemento, energía, combustibles y aditivos ha reducido los márgenes operativos. Para las concreteteras independientes, este reto es más crítico, ya que tienen menor capacidad para absorber o negociar incrementos de insumos sin trasladarlos al precio final.

2. Diferenciarse más allá del precio

Las grandes concreteteras juegan con ventaja: compran más barato, financian mejor y tienen plantas por todo el país. El concretero independiente, en cambio, compite en un mercado donde muchas veces el cliente solo quiere "el precio más bajo". Aprovechar su fortaleza está en explotar la cercanía, flexibilidad y calidad del servicio y evitar competir únicamente por volumen.

3. Mantener eficiencia operativa con recursos limitados.

El concreto no espera. El tráfico, las distancias, el costo del transporte y los retrasos hacen que cada entrega cueste más trabajo y más dinero. Para una concretetera pequeña o mediana, cualquier atraso pega directo en la productividad del día. La naturaleza perecedera del concreto exige entregas puntuales y una logística muy eficiente.

4. Profesionalizar la operación sin comprometer la viabilidad financiera.

Cada vez hay más reglas: calidad, controles, papeles, temas ambientales. Cumplir con todo eso es positivo, pero también cuesta tiempo y dinero, sobre todo para las concreteteras independientes. Realizar inversiones paulatinas adicionales en tecnología, procesos y capacitación generaran beneficios a mediano plazo. Quien no evoluciona, se queda prisionero de su propio pasado.

5. Crecer con disciplina financiera y retener talento operativo.

Para crecer se necesitan camiones, mantenimiento, equipo y operadores capacitados. Pero el crédito es caro y encontrar buenos operadores no es sencillo. Esto hace que muchos negocios crezcan más lento de lo que podrían. El crecimiento del mercado exige inversión. La planificación en expansión y especialización serán clave.

Planea hoy el crecimiento para mañana

Como vimos en este boletín, el mercado de concreto está creciendo, pero no todas las empresas logran aprovecharlo. ¿Cómo puedo prepararme para tomar ventaja de este nuevo ciclo? El Reporte AMCI Concreto 2026–2028 brinda claridad sobre precios, costos, logística, demanda y riesgos, ayudándote a decidir dónde competir, cómo diferenciarte y qué errores evitar en los próximos tres años.

¿Qué beneficios encontraras en el reporte completo?

Simple: Planea con datos, no con suposiciones

- Decisiones respaldadas por información sólida

El estudio se construye a partir de **más de 50 fuentes confiables**: información gubernamental, industrial, periodística, empresas privadas, bases de datos y modelos de análisis económico.

- Una visión clara del futuro del mercado

Más de **40 páginas enfocadas 100 % en el concreto premezclado en México**, que te muestran **hacia dónde va realmente el mercado en los próximos 3 años**.

- Claridad para saber dónde crecer

Identifica **qué zonas priorizar, qué regiones se moverán primero y qué proyectos vienen en los próximos meses**.

- Mejor control de precios, costos y riesgos

Análisis claro de los factores que impactan tu rentabilidad y que te ayudan a **reducir el riesgo de tomar malas decisiones hasta en un 20%**.

- Respaldo estratégico para tus decisiones

Un documento sólido y bien estructurado para **presentar planes y justificar decisiones** ante socios, inversionistas, bancos o equipos internos.

¿Quieres aterrizar estos datos a tu realidad?

Además del reporte, **AMCI** y **Teseo Data Lab** ofrece una sesión de consultoría estratégica sin costo, donde uno de nuestros consultores te ayudará a:

- Interpretar los datos del reporte según tu región y tipo de operación
- Identificar oportunidades reales para tu concretera
- Resolver dudas sobre precios, costos, crecimiento o especialización

Agenda tu sesión de consultoría gratuita y convierte la información en decisiones claras.

+52 771 364 9201

Ideal para:



Empresas concreteras (grandes e independientes)



Desarrolladores inmobiliarios



Consultores, analistas y tomadores de decisión del sector construcción



Proveedores de materiales, aditivos y transporte



Instituciones públicas y cámaras de la construcción

¡Adquiere el tuyo!

La innovación en el concreto está en datos precisos que, gracias a la tecnología e inteligencias especializadas, trascienden el ahorro y la resolución de problemas para impulsar el crecimiento y liderazgo.

Disclaimer Legal y Alcance del Informe

Este informe ha sido elaborado con base en información recopilada de diversas fuentes públicas y privadas, junto con análisis propios realizados a través de herramientas estadísticas y tecnológicas avanzadas. El objetivo principal es proporcionar una visión integral del mercado identificando tendencias, oportunidades y riesgos clave para facilitar la toma de decisiones estratégicas por parte de los lectores.

Sin embargo, este documento no debe interpretarse como una recomendación explícita de inversión, apertura o expansión de negocios en las áreas evaluadas. Los hallazgos y conclusiones presentados son de carácter exploratorio y están sujetos a cambios en función de variables económicas, sociales y políticas no controladas por el equipo de análisis.

Teseo Data Lab no se hace responsable por decisiones empresariales que puedan derivarse directa o indirectamente de este documento, ya que cada proyecto debe ser evaluado bajo criterios personalizados y ajustados a sus necesidades específicas. Se recomienda a los interesados complementar este reporte con asesoría profesional y estudios adicionales que profundicen en las áreas de mayor interés.

Por último, la información y las proyecciones presentadas en este informe reflejan la situación al momento de su elaboración, por lo que no se garantiza su precisión en futuros contextos o escenarios de mercado.

Reporte elaborado por la Asociación Mexicana de Concreteros Independientes (AMCI) en colaboración con Teseo Data Lab.

AMCI aporta la visión del sector y la experiencia gremial; Teseo Data Lab aporta el análisis, la inteligencia y la metodología para convertir datos en decisiones estratégicas.

81 8254 3587

amci@amciac.org

www.amciac.org

@amci.ac

Asociación Mexicana de
Concreteros Independientes - AMCI

Asociación Mexicana de
Concreteros Independientes

+52 771 364 9201

contacto@teseodata.com

www.teseodata.com

@teseodata

Teseo Data Lab

Teseo Data Lab

"Deja que otros tengan opiniones, tú ten data"

TESEO

Data Lab

AMCI

Asociación Mexicana de Concreteros Independientes

